

المركز 447

التاريخ 2025 02 22

الرقم 3

الاسم

الرقم الضريبي

التلفون

| SN | القيمة | السعر | الكمية | اسم الصنف | رقم الصنف | م |
|----|--------|-------|--------|-----------|-----------|---|
|    |        |       |        |           |           |   |

الاجمالي

التقارير

من تاريخ 2025 02 22 الى تاريخ 2025 02 22

طباعة مباشرة

استعراض التقرير

المستخدم الاول

المستخدم الثاني

المستخدم الثالث

الكل

تقرير المبيعات المجموعه

تقرير المبيعات اجمالي

تقرير المبيعات المطبخ

تقرير المرتجع

اغلق

اغلق / Close

طباعة / Print

حفظ / Save

جديد / New



المستخدم  
1

22/02/2025

24/08/1446

السبت

ص 08:46:12

اضافة تنبيه

مرحباً بكم اعزائي من جديد مع شرح جديد لنقطة البيع (نافذة التقارير)

بضغط على نافذة التقارير تظهر لنا ادخل كلمة المرور ندخل كلمة المرور (1) بضغط على زر موافق يظهر لنا نافذة التقارير نحدد الفترة من الى هنا إذا اردنا جميع المستخدمين نأشر على الكل وإذا اردنا مستخدم نحدد المستخدم الذي اردنا التقرير له هنا تقرير المبيعات إجمالي وتقرير مبيعات بحسب المجموعة وتقرير مبيعات الخاص ب المبلغ هذا في المطامع

وهنا تقرير المرتجع

هذا بشكل بسيط ومبسط ،فكرة التقارير انه تعطيك خلاصة العمل اليومي او عمل فترة محددة اسبوع ،شهر ايأ كانت الفترة.

نأتي الى نهاية شرح هذا النافذة التي منها نستمد المعلومات المطلوبة في الادارة (معرفة الدخل اليومي)

ايضاً هذا نقطة البيع يمكن ربطها بنظام المميز المحاسبي بحيث انها تستمد منه الاصناف وتعطيه المبيعات وتعطي المميز المبيعات.

والتحكم يكون ببرنامج المميز المحاسبي (بنقطة البيع).

ويمكن عمل نقطة البيع بشكل مستقل تماماً عند برنامج المميز في حالة اراد شخص ان يعمل على نقطة البيع فقط يمكنه ذلك وإذا اراد ان يكون مرتبط ببرنامج المميز يمكنه ذلك.